

DE HOGE WAL 2, HEESCH

€ 675.000 k.k.



Bekijk de digitale
brochure: dehogewal2.nl

van der
krabben 

OMSCHRIJVING

Het zijn niet alleen de speciale uitstraling en speelse opzet die opvallen aan deze vrijstaande woning. Ook de prima staat en vooral het uiterst moderne karakter maken een bijzondere indruk. Met het hoge energielabel A, de vijftien zonnepanelen en veel vernieuwingen is dit woonhuis perfect voorbereid voor de verre toekomst.

Overigens biedt de woning ook een zeer geschikte basis om wonen en werk te combineren. De royale extra kamer beneden is uitermate geschikt voor gebruik als kantoor. In het verlengde hiervan biedt ook de grote aanpandige garage veel mogelijkheden voor bedrijfs- of hobbymatige activiteiten. Waarbij je nog veel parkeermogelijkheden houdt op de ruime oprit met royale overstek.

Ook de moderne badkamer op de begane grond en de grote badkamer bij de drie slaapkamers op de verdieping spelen in dat opzicht een fraaie rol. Niet alleen maken ze de woning levensloopbestendig, maar ze openen ook opties voor bijvoorbeeld mantelzorg op de begane grond.

Kortom, dit is een aantrekkelijke woning met een scala aan mogelijkheden voor nu en in de toekomst. Op dit moment is de woning een warm thuis dat volledig instapklaar is voor nieuwe bewoners. Je kunt meteen gaan genieten van de lichte en ruimtelijke woonkamer, de fijne keuken, de royale slaapkamers en het stijlvolle sanitair.

De fraai aangelegde achtertuin zet de punt onder het uitroepteken. Hier kun je heerlijk ontspannen in de zon of de schaduw. De sfeervolle houten veranda in de tuin biedt hiervoor natuurlijk een extra fijne en beschutte plek. Maar ook het terras bij de woning of het uitgestrekte gazon zijn hiervoor ideaal.

Je woont hier in een rustige moderne buurt vlak bij het dorpscentrum. Hierdoor zijn scholen, supermarkten, speciaalzaken en horecazaken op loopafstand. Tegelijkertijd heb je een snelle route naar de oprit van de snelwegen. In enkele minuten ben je op weg richting Den Bosch, Nijmegen of Eindhoven.

Pluspunten

+ Parkeren op de lange oprit en in de inpandige garage. Grote L-vormige garage is toegankelijk via elektrische sectionaaldeur. Buitendeur geeft een doorgang naar de achtertuin. In de garage zijn een bergruimte en een moderne badkamer met raam, douchecabine en regendouche.

+ Via oprit naar overkapte voordeur in zijgevel woning. Binnenkomst in de hal met garderobe-nis, meterkast, trap, kelder (+/- 1 meter diep) en toegangsdeuren van de woonkamer en kantoor. Visgraat PVC vloer in de hal loopt naadloos door in kantoor en woonkamer.

+ Ruimtelijke woonkamer heeft een zeer prettige lichtinval rondom door meerdere hoge ramen. Bij een wand van schoon metselwerk bevindt zich een elegante vrijhangende gashaard. Openslaande deuren geven een fijne verbinding met de achtertuin. In het plafond is spotverlichting verwerkt.

+ Pvc-vloer met visgraatmotief in woonkamer, hal en kantoor. De gehele begane grond is voorzien van vloerverwarming.

+ Extra ruimte aan de voorzijde biedt flexibele mogelijkheden. Het is ideaal voor het inrichten van een kantoor of hobbykamer. Twee ramen zorgen voor een fijne lichtinval.

+ In de aparte keuken staat onder een raam een keukenblok met 4-pits inductiekookplaat, afzuigkap, koelkast, magnetron en een vaatwasser. Tevens is er een elektrische plintboiler aanwezig.

+ In bijkeuken met bergkast en toiletruimte is onder een werkblad met spoelbak plaats voor wasmachine, droger en ander witgoed. De moderne toiletruimte bevat een douchetoilet en fonteintje. De bijkeuken heeft tussendeuren naar de keuken en de garage. De eigen buitendeur komt uit op oprit onder overkapping.

+ Royale L- vormige achtertuin is prachtig groen vormgegeven (2019 aangelegd) met gazon en groen beplante borders en perken. De tuin biedt ruimte, rust, vrijheid en privacy. Bij de woning is een grindterras en in een hoek van de tuin is boven een vlonderterras een sfeervolle houten overkapping geplaatst.

+ Drie ruime slaapkamers op de eerste verdieping hebben een prima lichtinval. Op de verdieping ligt een drempelloze linoleum vloer.

+ Grote badkamer is geheel betegeld en uitgevoerd met twee ramen, mechanische ventilatie, spotverlichting, ligbad, douchecabine, wandtoilet, dubbele wastafel en vloerverwarming.

+ Vlizotrap naar bergzolder.

Bijzonderheden

+ Energielabel A.

+ HR-combiketel (2023).

+ Volledig geïsoleerd (dak, muren en vloer) en compleet dubbel glas (2022)..

+ Heteluchtverwarming (ongebruikt).

+ Meterkast (2023).

+ 15 zonnepanelen (2023 geplaatst met een opbrengst van ca 5500kWh per jaar).

+ Plat dak (2022).

+ Grondwaterpomp.

+ Kruipruimte onder de gehele woning, toegang via de smeerput in garage.

+ Woning is voorzien van Aquacell waterontharder.

+ Vele mogelijkheden tot (mantel) zorg in de woning en achtertuin.

Aanvaarding

In nader overleg.



UW MAKELAAR

Wesley van Vlijmen

Assistent makelaar wonen

Kantoor Oss

w.vlijmen@krabben.nl
0625590694



Woning: 177 m²



Kamers: 5 (3 slaapkamers)



Perceel: 523 m²



Bouwjaar: 1992



Energie label: A























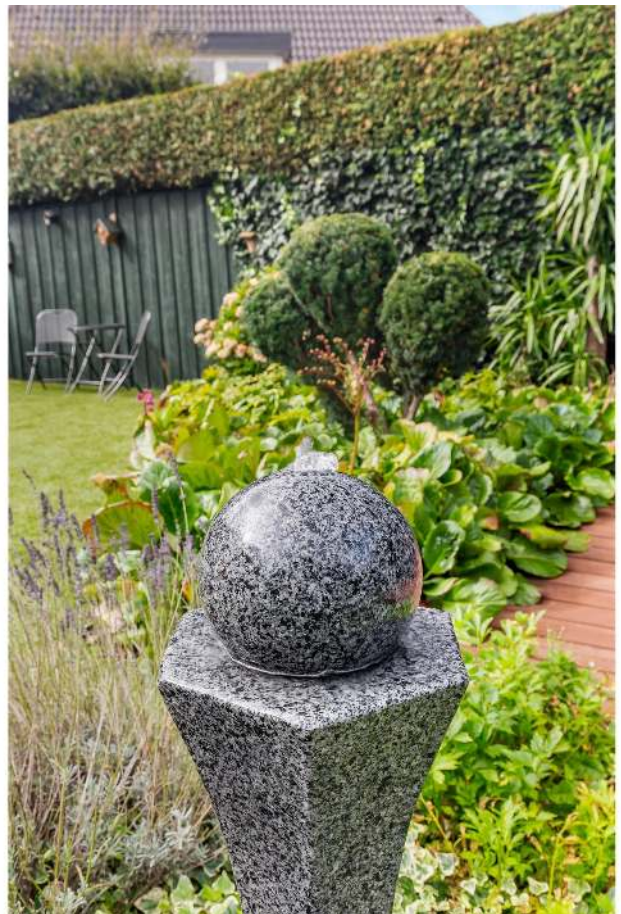




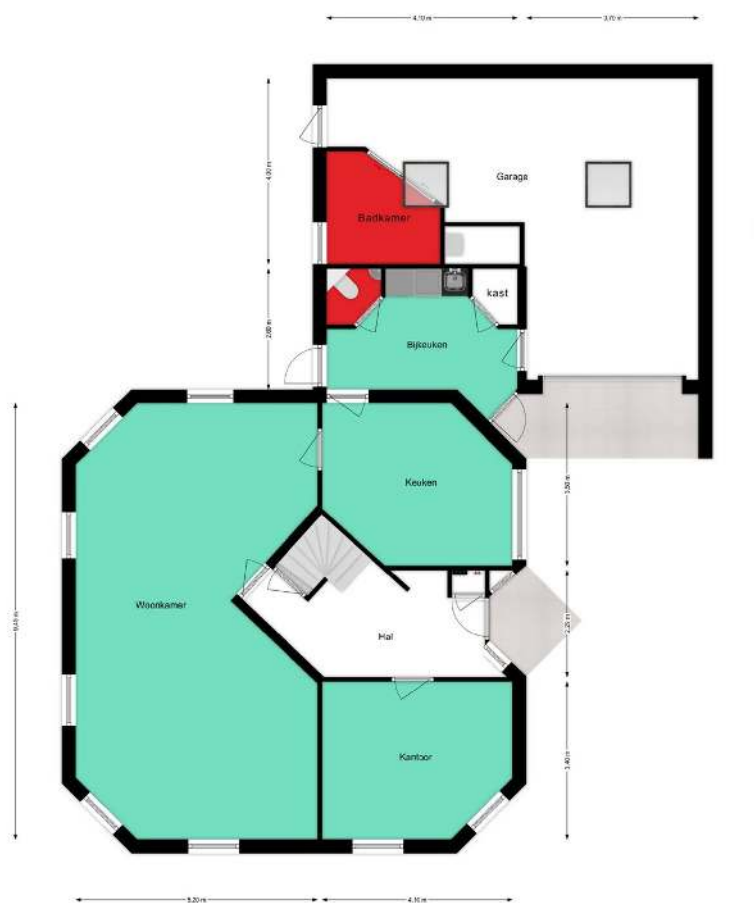






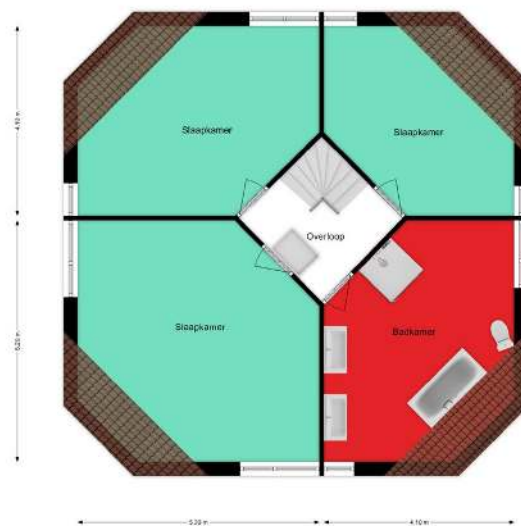


PLATTEGROND



Aan de plattegronden kunnen geen rechten worden ontleend
© Linovas Fotografie & Styling

PLATTEGROND



Aan de plattegronden kunnen geen rechten worden ontleend
© Linovas Fotografie & Styling

MEEST GESTELDE VRAGEN

Wanneer ben ik in onderhandeling?

Je bent pas in onderhandeling met de verkopende partij als deze reageert op je bod door:

- a) Een tegenbod te doen.
- b) Expliciet te melden dat jullie in onderhandeling zijn. Je bent dus nog niet in onderhandeling als de verkopende makelaar zegt dat hij je bod met de verkoper zal bespreken.

Mag een verkoopmakelaar doorgaan met be-zichtingen als er al over een bod onderhandeld wordt?

Ja, dat mag. Een onderhandeling hoeft namelijk niet tot een verkoop te leiden. Bovendien zal de verkoper waarschijnlijk graag willen weten of er meer belangstelling is. Ook mag er met meerdere geïnteresseerde kopers tegelijkertijd onderhandeld worden. Wij moeten dit wel duidelijk aan alle partijen melden. Vaak zullen wij belangstellenden mededelen dat er al een bod ligt of dat er onder-handelingen gaande zijn. Wij doen geen mededelingen over de hoogte van de biedingen. Dit zou overbieden kunnen uitlokken.

Wanneer ik de vraagprijs bied, moet de verkoper de woning dan aan mij verkopen?

Nee, de verkoper is niet verplicht de woning dan aan jou te verkopen. De Hoge Raad heeft bepaald dat de vraagprijs gezien moet worden als een uitnodiging tot het doen van een bod. Ook als je de vraagprijs biedt, kan de verkoper dus beslissen of hij je bod wel of niet aanvaardt, of (via zijn makelaar) een tegenbod doet.

Kan de verkoper de vraagprijs van een woning tijdens de onderhandeling veranderen?

Ja, de verkoper kan besluiten de vraagprijs te ver-hogen of te verlagen. Daarnaast heb je als potentiële koper ook het recht tijdens de onder-handelingen je bod te verlagen. Zodra de verkopende partij een tegenbod doet, vervalt namelijk je eerdere bod.

Wat is een optie?

Het begrip 'optie' wordt op twee manieren gebruikt:

- a) In juridische zin geeft een optie een partij (in dit geval de koper) de keuze om door een eenzijdige verklaring een koopovereenkomst met een andere partij (de verkoper) te sluiten. Beide partijen zijn het dan eens over de voorwaarden van de koop, maar de koper krijgt bijvoorbeeld nog een week bedenktijd. Bij de aankoop van een nieuwbouwwoning is zo'n optie gebruikelijk. Bij de aankoop van een bestaande woning niet.
- b) Bij de aankoop van bestaande woningen wordt het begrip 'optie' eigenlijk ten onrechte gebruikt. 'Optie' heeft dan de betekenis van bepaalde afspraken die een verkopende NVM-makelaar maakt met een geïnteresseerde koper tijdens het onderhandelingsproces. Bijvoorbeeld de toe-zegging dat de koper een paar dagen bedenktijd krijgt voor het uitbrengen van een bod. De koper kan deze tijd gebruiken om beter inzicht te krijgen in zijn financiering of de gebruiksmogelijkheden van de woning. Wij zullen in deze periode bij andere ge-interesseerde partijen aangeven, dat op de woning een optie rust. Een optie kun je niet eisen. De verkoper beslist in overleg met ons of dergelijke opties worden gegeven.

Moet Van der Krabben met mij als eerste in onderhandeling als ik de eerste ben die een afspraak maakt voor een bezichtiging?

Of als ik als eerste een bod uitbreng? Nee, dit hoeft niet. De verkoper bepaalt samen met de verkopende makelaar met wie hij in onderhandeling gaat. Vraag als koper de verkopende makelaar van te voren naar de verkoopprocedure die gehanteerd wordt om teleurstelling te voorkomen.

Mondelinge overeenstemming

Een mondelinge overeenstemming tussen de particuliere verkoper en de particuliere koper is niet rechtsgeldig. Met andere woorden: er is geen koop. Er is pas sprake van een rechtsgeldige koop als de particuliere verkoper en de particuliere koper de koopovereenkomst hebben ondertekend. Dit vloeit voort uit artikel 7:2 Burgerlijk Wetboek. Een bevestiging van de mondelinge overeenstemming per e-mail of een toegestuurd concept van de koopovereenkomst wordt overigens niet gezien als een 'ondertekende koopovereenkomst'.

Hoe komt de koop tot stand?

Als verkoper en koper het eens zijn over de belangrijkste zaken - onder andere prijs, leveringsdatum, ontbindende voorwaarden en eventuele afspraken over roerende zaken -, dan legt de verkopende NVM-makelaar de afspraken vast in de koopovereenkomst. Pas als beide partijen de koopovereenkomst hebben ondertekend, komt de koop tot stand.

MEER WETEN?

Neem contact met ons op via 0412 - 63 29 28 / [KRABBen.NL](https://www.krabben.nl)



MEEST GESTELDE VRAGEN

Ontbindende voorwaarden zijn een belangrijk aandachtspunt. Als je deze opgenomen wilt hebben in de koopovereenkomst, dan moet je dit mee-nemen in de onderhandelingen. Als koper krijg je niet automatisch een ontbindende voorwaarde. Koper en verkoper moeten het eens zijn over aanvullende afspraken en ontbindende voorwaarden voordat de koopovereenkomst wordt opgemaakt.

Voorbeelden van ontbindende voorwaarden zijn:

1. Financieringsvoorboud.
2. Geen huisvestingsvergunning.
3. Negatieve uitkomst van een bouwkundige keuring.
4. Het niet verkrijgen van Nationale Hypotheekgarantie.
5. NVM No-Risk clause.

De koop komt pas tot stand op het moment dat de koopovereenkomst door beide partijen is ondertekend. Dit vloeit voort uit de Wet Koop onroerende zaak en heet het schriftelijkheidsvereiste. Een mondelinge of per e-mail bevestigde afspraak is dus niet voldoende. Zodra de verkoper en de koper de koopovereenkomst hebben ondertekend en de koper (en eventueel de notaris) een afschrift van de overeenkomst heeft ontvangen, treedt voor de particuliere koper de wettelijke bedenktijd in werking. Binnen deze tijd kun je als koper alsnog afzien van de koop. Na deze tijd is de koop definitief rond, tenzij de ontbindende voorwaarden van toepassing zijn.

Wat houdt de drie dagen bedenktijd voor de koper precies in?

De wettelijk vastgestelde drie dagen bedenktijd houdt in dat je als koper zonder opgaaf van redenen de koop kunt ontbinden. De bedenktijd van drie dagen gaat in zodra een kopie van de ge-tekende koopovereenkomst aan de koper ter hand is gesteld. De bedenktijd kan langer duren dan drie dagen als deze eindigt op een zaterdag, zondag of algemeen erkende feestdag. Hiervoor zijn regels opgesteld. Wij kunnen precies aangeven tot wanneer de bedenktijd loopt.

Wat is de NVM No-Risk clause?

Veel mensen durven geen woning te kopen voordat hun eigen huis verkocht is en stappen daardoor bij voorbaat niet over naar een andere woning. Koop je met de NVM No-Risk clause dan kun je die overstap vaak wel maken. De NVM No-Risk clause is een ontbindende voorwaarde. Deze voorwaarde voorkomt dat de koper met dubbele lasten komt te zitten.

De koper kan de koop ontbinden als de verkoop van zijn huidige woning onverwacht langer duurt. De verkoper dient uiteraard eerst akkoord te gaan met deze ontbindende voorwaarde in de koopovereenkomst. Tijdens de looptijd van de NVM No-Risk clause doet de koper al het mogelijke om zijn huis te verkopen. De verkoper gaat gedurende die tijd door met de verkoop van het reeds verkochte huis. Vindt de verkoper een andere koper, die onder gelijke voorwaarden het huis wil kopen, zonder de No Risk clause, dan krijgt de eerste koper bedenktijd om de koop definitief te maken óf om af te zien van de koopovereenkomst. In het laatste geval verkoopt de verkoper vervolgens het huis aan de tweede koper.

Waar vind ik de Algemene Voorwaarden?

De NVM kent de Algemene Consumenten-voorwaarden NVM en de Algemene Voorwaarden NVM voor professionele opdrachtgevers. De meest recente voorwaarden zijn te vinden via www.nvm.nl/voorwaarden. De Algemene Consumentenvoorwaarden NVM zijn tot stand ge-komen in overleg met de Consumentenbond en Vereniging Eigen Huis.

Bouwkundige keuring

Als koper kun je een bouwkundige keuring laten uitvoeren. Hierdoor krijg je een goed beeld van de bouwkundige staat van de woning. Dit voorkomt bouwkundige risico's bij de aankoop van de woning en geeft een goed beeld van de verwachte onderhoudskosten. Verkoper dient hiervoor wel toestemming te verlenen.

Disclaimer

Hoewel deze verkoopinformatie met de grootst mogelijke zorg is samengesteld, blijft de mogelijkheid bestaan dat er fouten, af-wijkingen en onvolledigheden in de omschrijving zijn gesloten.

Noch de verkoper, noch ons kantoor aanvaarden in dit geval enige aansprakelijkheid. De koper wordt er uitdrukkelijk op ge-attendeerd dat ook een opsomming van (eventuele) gebreken niet betekent dat de eigenaar en/of verkopende makelaar garandeert dat het object voor het overige vrij is van gebreken.

Alle verstrekte informatie dient te worden gezien als een uitnodiging om in onderhandeling te treden en geldt derhalve slechts als vrijblijvende informatie. Bij het vermelden van maten die zijn overeen-gekomen uit (bouw)tekeningen kan de maat-voering afwijken van de werkelijkheid. Hieraan kan door de verkoper geen enkel recht worden ontleend.

MEER WETEN?

Neem contact met ons op via 0412 - 63 29 28 / KRABBen.NL



ONZE DIENSTEN

De verkoop

Jouw huis verkopen is een hele spannende periode. Dat snappen we maar al te goed. Vandaar dat we je optimaal ontzorgen. Bij de verkoop van een huis komt namelijk veel kijken, en we zullen je in dit traject van A tot Z begeleiden. Vandaar ook die korte communicatielijnen, waarbij je constant door ons op de hoogte wordt gehouden van de huidige stand van zaken.

Of het gaat nu gaat van het coördineren van bezichtigingen, tot een helder advies wat betreft de verkoopprijs, wij denken graag met je mee. Sterker nog, wij zetten ons optimaal in om voor jouw verkoop, zodat spannende beslissingen daadwerkelijk leuke beslissingen worden!

De aankoop

Je droomhuis gevonden? Dan kunnen wij er als geen ander voor zorgen dat die droom echt uitkomt. Wij kennen alle (financiële) regelingen die het verschil kunnen maken tussen slagen en falen. Onze erkend financieel adviseur Harm van der Pas denkt graag met je mee! We hebben een goede naam bij alle hypotheekverstrekkers en banken, die onze oplossingen serieus nemen en graag bekijken.

Verloopt de aankoop via een veiling of inschrijving? Ook dan zijn wij de voor de hand liggende partij om in te schakelen. Op deze manier proberen we je zoveel mogelijk te ontzorgen!

Taxaties

Om zeker te zijn dat er waarde kan worden gehecht aan het taxatierapport, moet je vanaf 1 januari 2016 staan ingeschreven in het Nederlands Register Voor Taxateurs (het NRVt).

Je wordt hierin pas opgenomen na toetsing van deskundigheid door een onafhankelijke instantie. Onze taxateurs hebben deze proeve van bekwaamheid afgelegd, en voldoen derhalve op persoonlijke titel aan de hoogste vakbekwaamheidseisen. Om zeker te stellen dat dit zo blijft, worden we ook door het jaar heen regelmatig getoetst op onze actuele kennis.

Naast de gegarandeerde deskundigheid telt natuurlijk ook ervaring. We zijn de langst aanwezige makelaar in de regio en kennen veel panden in en rondom Oss. In onze archieven komen we soms wel drie of vier eerdere taxaties van een pand tegen. Dit alles zorgt ervoor dat we een veelgevraagd taxateur zijn door onder meer banken, beleggers en gemeenten.

Dus wordt verkoop overwogen of is het om wat voor reden dan ook wenselijk de actuele waarde van woning of bedrijfspand te weten? Neem gerust contact met ons op voor een vrijblijvende afspraak! Van een gesprek word je wijzer, waarop een officiële taxatie altijd nog kan volgen. Wij helpen je in ieder geval graag!

Onafhankelijk, eerlijk en passend hypotheekadvies

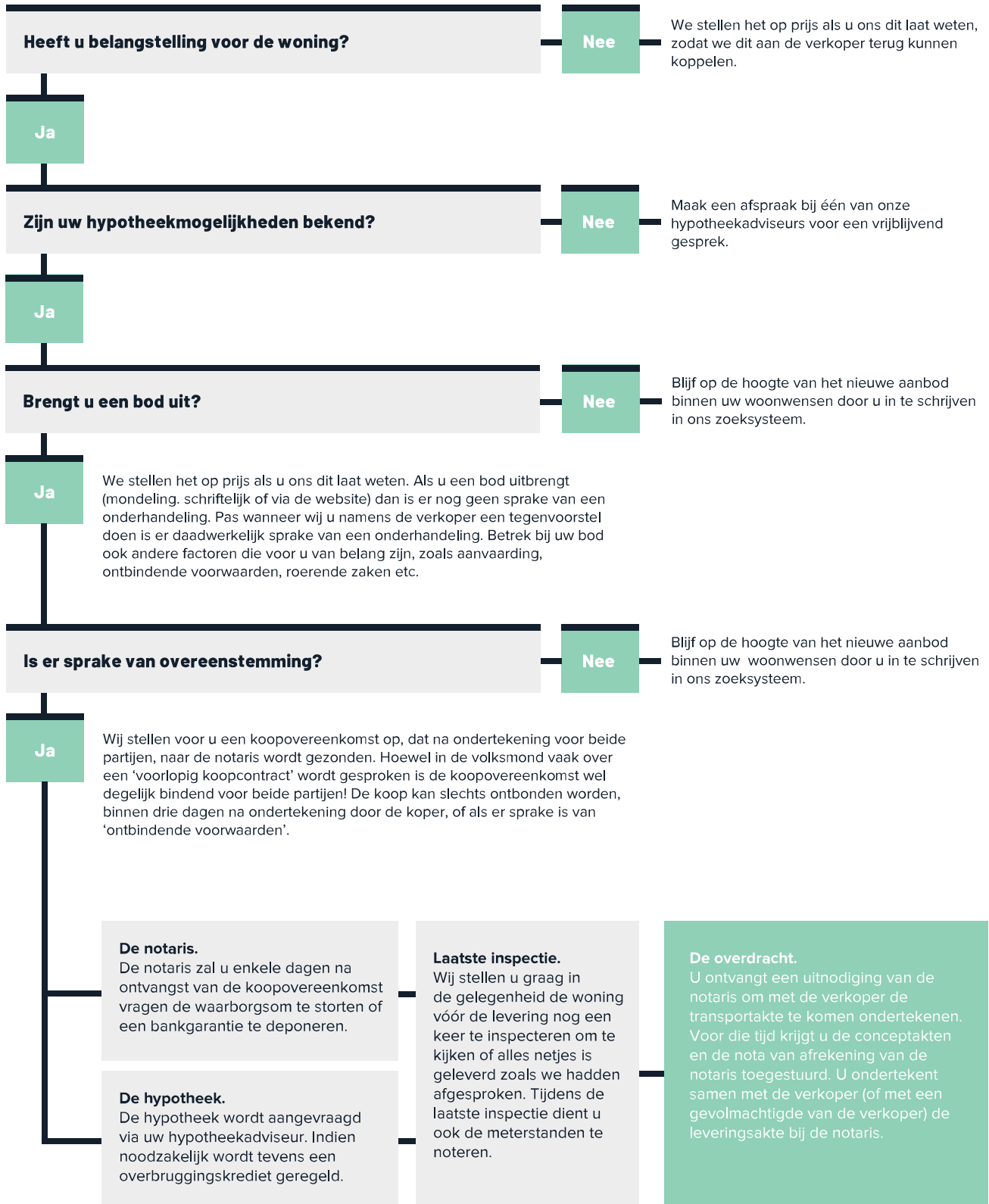
Voor hypotheekadvies kun je op veel plekken terecht: van banken tot en met hypotheekverstrekkers. Maar wist je dat wij je ook kunnen helpen? We hebben namelijk onze eigen hypotheekafdeling. Hier krijg je onafhankelijk, eerlijk en passend hypotheekadvies van een team van specialisten. Samen met jou brengen we helder in kaart welke hypotheek, bank of hypotheekverstrekker het beste bij je past

MEER WETEN?

Neem contact met ons op via 0412 - 63 29 28 / KRABBen.NL



ONZE DIENSTEN



MEER WETEN?

Neem contact met ons op via 0412 - 63 29 28 / [KRABBEN.NL](https://www.krabben.nl)

BERNHEZE IN CIJFERS

Bernheze is een gemeente in de Nederlandse provincie Noord-Brabant, deels gelegen in de Meierij van 's-Hertogenbosch en deels in de Peelrand. In 1994 ontstaan na samenvoeging van de gemeenten Heesch, Nistelrode en Heeswijk-Dinther in het kader van gemeentelijke herindeling. De gemeente kreeg in eerste instantie de naam van de grootste kern, Heesch. In 1995 werd de gemeente omgedoopt tot Bernheze.

Inwoners



31.455

Geboorten (gem. per jaar)



94

Gemiddelde leeftijd



43,0 jr

Woningen



12.798

WOZ-waarde (€1.000)



€ 327

Vestigingen regulier basisonderwijs



10

Leerlingen per vestiging



237

Aantal restaurants



24

Aantal drink- gelegenheden



12

Aantal bioscopen en theaters



6

Gem. afstand tot sportschool



1,3 km

Gem. afstand tot zwembad



5,4 km

MEER WETEN?

Neem contact met ons op via 0412 - 63 29 28 / [KRABBEN.NL](https://www.krabbenn.nl)

MEER WETEN?

Neem contact met ons op via
0412 - 63 29 28 / [KRABBen.NL](https://www.krabben.nl)

